

De eerste reguliere vergadering van het fiscal year 97/98 vindt niet plaats op onze gebruikelijke locatie, doch behelst een bezoek aan groothandel RENSA bv. te Didam. Om 18.30 uur (en sommigen iets verlaat) worden wij ontvangen door directeur Eric Heijink en zijn broer Dennis. De attendance bedraagt 63 % en er zijn 4 p.m ers aanwezig. Toon Gasseling woont de bijeenkomst bij om te bezien of hij deel wil uit maken zo'n gevarieerd en illustrer gezelschap.

Kort vertelt Cors eerst over de komst van een Indonesisch muziekgezelschap dat in het kader van een uitwisseling op woensdag 24 september Doetinchem aandoet. Er worden optredens voor verpleeghuizen gegeven. Gevraagd wordt of onze club voor 6 tot 8 slaappleatsen kan zorgen voor één nacht. De vergadering zegt dit toe. De organisatie van een en ander is in handen van Cors en Henk Breuker.

Gerard Hehenkamp meldt dat de bezetting van de sjoelbak wordt uitgebreid met de vrijdagavond vanwege dan te verwachten goede omzet. Tip van aspirant-lid Toon. Vrijwilligers voor het nachtleven zijn snel gevonden, waarmee maar weer eens bewezen dat we geen ingedutte club zijn. Ook nuttige adviezen van Toon G. betreffende de verkoop van etenswaren bij het Stadsfeest. Toon lijkt voor ons al bijna onmisbaar.

Inmiddels is de President zelf gearriveerd en kan het eigenlijke spektakel beginnen. RENSA staat voor Rijwielen, Elektra, Naaimachines, Sanitair en Aanverwante artikelen, op dit laatste na nu net precies alles wat RENSA niet verkoopt. Maar voor het overige zit er toch wel logica in het bedrijf. In 1953 opgericht door opa Heijink als oliekachelverkoperij, in 1974 verhuizing naar Doetinchem, waar in 1988 Erik Heijink het roer overneemt. Hij effectueert krachtige landelijke expansie met in 1995 verhuizing naar huidige locatie in Didam in een geheel nieuw door Bert Lamers ontworpen pand.

Het bedrijf leeft als het ware bij de dag. 's Morgens is pas 10 % bekend van wat er 's avonds in de wagens moet zitten. Dit vergt een zeer flexibele organisatie, met korte lijnen.

RENSA is een groothandel in verwarming, ventilatie en energiebeheer. De voorraad bestaat uit meer dan 20.000 artikelen, waarvan 12.000 direct leverbaar. Meer dan 98% van de bestellingen wordt binnen 24 uur uitgevoerd. In 1996 bedroeg de omzet 152 miljoen gulden, verzorgd door landelijk 230 medewerkers. Het marktaandeel is 8 ÷ 9 %. Men heeft 2600 installateurs als klant. Men levert zowel voor de particuliere woningbouw als de utiliteitsbouw. Bij topdrukte verwerkt men tot 1400 orders per dag. Hoe al die radiatoren, cv-ketels en aanverwante artikelen vergaard en klaargemaakt worden voor verzending, zien we tenslotte tijdens een rondleiding door vooral hoge en uiterst opgeruimde hallen.

Het is op dit punt dat Henk Kets zich bij ons voegt, die, iets verlaat voor het "wetenschappelijke deel", al een verkenning op eigen houtje had ondernomen.

H. Drost,
secretaris